

Als deutsche Tochtergesellschaft eines weltweit führenden Herstellers optischer Multisensormesssysteme mit über 80 Jahren Erfahrung stehen wir für Präzision, Innovationskraft und echte Anwendungsexpertise.

Unsere Technologien kommen bei international führenden Industrieunternehmen zum Einsatz – überall dort, wo es auf höchste Genauigkeit und verlässliche Qualität ankommt.

In Deutschland arbeiten wir als kleines, schlagkräftiges Team mit hoher Spezialisierung und direktem Kundenzugang. Genau diese Kombination aus globaler Stärke und lokalem Unternehmergeist macht uns aus.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n engagierte/n

Sales Enablement & Marketing Manager (m/w/d) am Standort Hofheim - Wallau

Deine Mission

In dieser Rolle verbindest du Marketing mit Vertrieb – mit einem klaren Ziel: mehr erfolgreiche Kundenprojekte für optischer Multisensormessmaschinen.

Du entwickelst Inhalte, Strukturen und Insights, die unser Sales-Team konkret im Kundengespräch unterstützen – von der ersten Ansprache bis zum Abschluss. Dabei übersetzt du technische Lösungen in verständliche, überzeugende Mehrwerte für unsere Kunden und sorgst dafür, dass unsere Stärken im Markt sichtbar werden.

Gleichzeitig bringst du datenbasierte Perspektiven ein, um unsere Vertriebs- und Marketingaktivitäten kontinuierlich zu verbessern.

Deine Aufgaben

Sales Enablement

- Weiterentwicklung eines unseres Sales-Pipeline Management in unserem CRM Pipedrive
- Analyse, Aufbereitung und Kommunikation von Pipeline- und Vertriebskennzahlen, inklusive Win/Loss Analyse
- Erstellung kundenzentrierter Use Cases in enger Zusammenarbeit mit Sales und Application Engineering
- Übersetzung technischer Lösungen in klare, überzeugende Kundennutzen und Value Propositions
- Entwicklung und Pflege vertriebsrelevanter Materialien (z. B. Pitch Decks, Use Cases, Application Notes, Messaging Frameworks)

Brand Visibility & Content Execution

- Entwicklung und Umsetzung eines lokalen Marketingplans (inkl. digitaler Kampagnen, Messen und Events)
- Stärkung der Markenpräsenz von OGP im deutschen Markt – im Einklang mit globalen Markenrichtlinien
- Steuerung und Briefing externer Agenturen (z. B. für Website, Datenblätter, Newsletter und Social Media)
- Sicherstellung, dass alle Inhalte entlang der Customer Journey ausgerichtet sind und aktiv den Vertrieb unterstützen
- Kontinuierliche Analyse und Optimierung der Marketingmaßnahmen anhand messbarer KPIs und ROI, mit Verantwortung für das Marketingbudget

Schnittstellenmanagement

- Enge Zusammenarbeit mit Sales, Application Engineering und Global Marketing (USA)
- Koordination externer Partner und Agenturen
Sicherstellung einer schnellen, pragmatischen Umsetzung vor Ort bei gleichzeitiger globaler Abstimmung

Dein Profil

- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Marketing, Sales Enablement oder Product Marketing – idealerweise im technischen oder industriellen Umfeld
- Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium, idealerweise mit Schwerpunkt Vertriebsmarketing
- Interesse und Bereitschaft sich in die industrielle Messtechnik einzuarbeiten
- Fähigkeit, komplexe technische Inhalte verständlich und kundenorientiert aufzubereiten
- Erfahrung in der Erstellung von vertriebsunterstützenden Inhalten und Materialien
- Sicherer Umgang mit CRM-Systemen (idealerweise Pipedrive) sowie Datenanalysen (z. B. Funnel-, Win-/Loss-Analysen)
- Strukturierte, eigenständige und gleichzeitig pragmatische Arbeitsweise
- Freude daran, in einem kleinen, agilen Team mit viel Gestaltungsspielraum zu arbeiten
- Verhandlungssichere Deutsch- sowie Englischkenntnisse

Was dich bei uns erwartet

- Eine Rolle mit direktem Einfluss auf unseren Vertriebs Erfolg
- Viel Gestaltungsspielraum in einem kleinen, schlagkräftigen Team
- Enge Zusammenarbeit mit internationalen Kollegen und globalem Marketing
- Die Möglichkeit, Marketing und Vertrieb wirklich miteinander zu verbinden – nicht nur theoretisch
- Flexible Arbeitszeit
- 30 Tage Urlaub
- Firmenevents

Wir freuen uns über deine Bewerbung: bewerbung@ogpgmbh.de

OGP Messtechnik GmbH
Nassaustraße 11
D-65719 Hofheim-Wallau
Telefon: 06122-9968-0
www.ogp-messtechnik.de